



Marketing, PR und eine Prise Vertrieb im StartUp (w/m/d)

Freiburg, Exist Gründerstipendium für 6 Monate
Dauerhafte Anschlussanstellung angestrebt

Über uns

WEtell baut einen konsequent nachhaltigen Mobilfunkanbieter auf. Wir bieten eine nachhaltige Alternative zum bestehenden Mobilfunkangebot indem wir größten Wert auf Klimaschutz, Datenschutz, Fairness und Transparenz legen.

Wir sind ein Gründerteam aus vier Leuten, Alma (35), Nico (33), Benjamin (35) und Andreas (35) und haben zunächst eine Stelle im Rahmen eines Exist Gründerstipendiums zu vergeben, wobei wir eine dauerhafte Anschlussanstellung anstreben. Da wir drei viel Know-How im Ingenieurs- und Wirtschaftsbereich haben, brauchen wir jemand engagierten und flexiblen, die oder der das Marketing von WEtell federführend übernimmt sowie den Vertrieb mitverantwortet und gestaltet. Du wirst eine zentrale Rolle in unserem Unternehmensaufbau spielen.

Deine Aufgaben

- Entwicklung und Durchführung von Marketing- und Vertriebsstrategien zusammen mit dem Gründungsteam
- Markenentwicklung in enger Kooperation mit unserem Brand Designer
- Netzwerkaufbau und -pflege im Bereich Marketing- und Vertriebspartnerschaften (z.B. Greenpeace Energy, Alnatura, Ecosia, Shiftphones, etc.)
- Präsentationen von WEtell bei verschiedenen Gelegenheiten (z.B. Messeauftritte, Vorträge auf Fachtagungen)
- Monitoring und Reporting der Marketing- und Vertriebsaktivitäten
- Außenkommunikation von WEtell durch Erstellung und Überarbeitung redaktioneller Beiträge (u.a. Homepage, Newsletter, Presseartikel)
- Identifikation von Presse- und Öffentlichkeitswirksamen Themen
- Kontaktpflege mit Journalist*innen, Blogger*innen, Influencer*innen sowie Mitarbeitenden von Verlagen und Fachmagazinen
- Mitgestaltung beim Aufbau eines nachhaltigen Vertriebs zu unserem Markteintritt Anfang 2020 und danach
- Konzeptionierung und Bewertung neuer Vertriebsmöglichkeiten
- Betreuung von Praktikant*innen zur Unterstützung des Marketings
- Und alles darüber hinaus, was in einem StartUp sonst noch ständig anfällt

Du bringst mit:

- Erfahrung im Bereich Marketing
- Erfahrung im Bereich Vertrieb wünschenswert
- Abgeschlossenes Studium (Marketing, BWL, o. Ä.) oder abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Erfahrungen mit wordpress und gängiger Grafik Software wünschenswert
- Sehr gute Deutschkenntnisse und sehr gutes Ausdrucksvermögen in mündlicher und schriftlicher Form sowie Verhandlungsgeschick und Kommunikationsfreude
- Freundliches und verbindliches Auftreten
- Empathie, Aufgeschlossenheit und Lösungsorientierung
- Eigenständige, strukturierte und verantwortungsvolle Arbeitsweise
- Kreativität, Belastbarkeit und Teamfähigkeit
- Interesse an den Themen Klima- und Datenschutz
- Bereitschaft für gelegentliche Dienstreisen und Wochenendeinsätze
- Spaß bei der Arbeit
- Offen Kommunikationsweise
- Interesse bei einer Unternehmensgründung dabei zu sein

Was bieten wir?

- Mitarbeit in einem dynamischen, netten und engagierten StartUp
- Enge Zusammenarbeit mit dem Gründungsteam
- Abwechslungsreiche Aufgaben mit viel Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiraum
- Großes Entwicklungspotential in deiner Stelle und dem Unternehmen
- Flexible Arbeitszeiten
- Möglichkeit für Homeoffice
- Cooler Arbeitsplatz im Kreativpark-Lokhalle Freiburg
- Jede Woche frisches Bio-Obst
- Coole Team-Workshops
- Gelegenheit zu Fortbildungen im Rahmen der Lokhallen Community
- Gehalt/Stipendium richtet sich nach Ausbildung (z. B. Hochschulabschluss 2.500€ monatlich + ggfls. Kinderzulage)

Wir wünschen uns ein diverses Team und ermutigen ausdrücklich Interessent*innen unabhängig von ihrer Herkunft, ihres Geschlechts oder ihrer Geschlechtsidentität, ihrer sexuellen Orientierung, ihrer Religion, einer Behinderung oder des Alters zur Bewerbung.

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige und vollständige Bewerbung.

Alma Spribille (alma.spribille@wetell-change.de)